

Parametrización inicial de SIESA SFA

SFA

Nicol Natalia Enriquez Rivera Versión documental: 21.09.2023

Contacto Documental: Analista de procesos: <u>nnenriquezr@siesa.com</u> Visitenos en <u>www.siesa.co</u>





La parametrización inicial del SFA desempeña un papel importante en la personalización del sistema de acuerdo a las necesidades de cada compañía. Esta parametrización le permite al administrador del sistema definir de manera precisa las interfaces del aplicativo móvil SFA, especialmente en situaciones sin conexión a internet. Los administradores pueden configurar los módulos que estarán disponibles para su uso con o sin conexión, determinar los campos que serán visibles y especificar las vistas que estarán disponibles.

Además, esta parametrización inicial ofrece la posibilidad de indicar qué módulos permitirán la creación de registros en línea, la edición en línea y la visualización detallada en línea, siguiendo la misma configuración que se utiliza en el CRM. Esto garantiza una coherencia en la experiencia del usuario y facilita la transición entre el uso del SFA y el CRM.

Es necesario tener en cuenta que la parametrización funcional de cada módulo, como por ejemplo perfiles de venta, se debe hacer en el proceso de implementación de Siesa CRM, la cual se encuentra en el manual de implementación del CRM que podrá acceder dando <u>click aquí</u>.

IMPORTANTE: Una vez se hace la parametrización del SFA y es guardada, entonces desde el aplicativo se debe hacer una sincronización previa para el uso del aplicativo móvil.

Ruta de Acceso: Menú / Administrador / Administrador Mobile / Administrar SFA

= α 🎽 Siesa					admin admin ~
Administrador SFA					Guardar
E Módulos		Inactivos Buscar		Activos Buildar	/01
Clientes Visible en el Manú Creación Onine Por Lote Detale Onine	32	Compañia [company]		Razón social (razon_social)	•/•=
Adjuntos	2	Última modificación (last_update)	•	Nombre (Persona Natural) (first_name)	•/•□
Calendario	60	Descripción [description]	•	e Identificación [identification]	•/•
Z PGR	23	Propietario [owner]	•		
Contactos	4	Modificado por [last_edit_user]	•		
🗆 Campaña	8	Creado por [created_by]	•		
E-Usuarios	28	owner team (owner_team)	•		
Z Recaudar	23	from cloned [from_cloned]	•		
Gestor de Funciones	22	primary address street [primary_address_street]	•		



Campo	Descripción	Obligatorio
Módulos	 En esta sección, el administrador tiene la capacidad de definir qué módulos estarán disponibles y activos en el aplicativo móvil SFA. Para llevar a cabo esta configuración, el sistema proporciona tres opciones mediante la habilitación de los siguientes tres checks "Visible en el Menú": Este check le indica al sistema que el módulo estará incluido en el menú para todos los usuarios que cuenten con los permisos necesarios para acceder a él. No es obligatorio seleccionar esta opción. "Creación Online": Este check le indica al sistema que el módulo en cuestión permitirá la creación configurada en el CRM, y cuando se cree un registro, este se almacenará automáticamente en el CRM. No es obligatorio seleccionar esta opción. "Por lotes": Este check le indica al sistema que el módulo a configurar contiene muchos registros, lo que implica que la sincronización de estos debe llevarse a cabo de manera segmentada o por lotes. Este check no es obligatorio seleccionarlo. "Edición Online": Este check le indica al sistema que el módulo a configurar contiene muchos registro, los cambios se actualizan automáticamente en el CRM. No es obligatorio seleccionarlo. "Edición Online": Este check le indica al sistema que el módulo en cuestión permitirá la edición configurada en el CRM, y cuando se edite un registro, los cambios se actualizan automáticamente en el CRM. No es obligatorio seleccionar esta opción. "Detalle Online": Este check le indica al sistema que el módulo en cuestión permitirá ver el detalle en línea. Esto significa que utilizará la vista de detalle configurada en el CRM, y cuando se vea el detalle de un registro, el sistema lo mostrará como en el CRM. No es obligatorio seleccionar esta opción. Metalle Online": Este check le indica al sistema que el módulo en cuestión permitirá ver el detalle configurada en el CRM, y cuando se vea el detalle de un registro, el sistema lo mostrará como en el CRM. No es obligatorio seleccionar esta opción.	Si



Inactivos	Esta sección le permite al administrador la capacidad de visualizar una lista de campos que están actualmente inactivos en relación a las vistas del SFA offline asociadas al módulo seleccionado en la sección "Módulos".	No
	Para activar un campo que se encuentre en el estado "Inactivo" y cambiarlo a "Activo", basta con hacer clic en el botón azul que muestra una flecha apuntando hacia la derecha.	



Activos	Esta sección le permite al administrador configurar y ver el listado de los campos activos en relación a las vistas del SFA offline asociadas al módulo seleccionado en la sección "Módulos".	Si
	 Por otro lado, esta sección contiene los siguientes botones que permiten configurar las vistas de creación, edición, detalle y listado: Botón de un Asterisco: Al activar este botón, se le indica al sistema que el campo que se está configurando, estará disponible en la vista de creación de un registro en el modo desconectado del SFA. Botón de un Lápiz: Al activar este botón, se le indica al sistema que el campo que se está configurando, estará disponible en la vista de edición de un registro en el modo desconectado del SFA. Botón de un Lápiz: Al activar este botón, se le indica al sistema que el campo que se está configurando, estará disponible en la vista de edición de un registro en el modo desconectado del SFA. Botón de un Ojo: Al activar este botón, se le indica al sistema que el campo que se está configurando, estará disponible para la vista de detalle del módulo en el aplicativo móvil SEA en el modo desconectado. 	
	 IMPORTANTE: El orden en el que se presentan los campos en la vista de detalle, será el orden ascendente en el que están organizados los campos marcados con el botón de un ojo en esta sección ("Activos"). Botón de una tabla: Al activar este botón, se le indica al sistema que el campo que se está configurando, será visible en el listado de los registros del módulo en el SFA. IMPORTANTE: El sistema por defecto mostrará únicamente los primeros 3 campos a los que se le activen el botón de una tabla. 	
	Por último, si se quisiera agregar todos los campos a la vista de creación, edición, detalle, listado o eliminar la configuración, entonces se puede hacer en los siguiente botones:	
	E Q Siesa Aministrador SFA Administrador SFA Guardar E Module Patterne E Module Patterne E Caritas Caritas	



Una vez se ha realizado la parametrización del modo desconectado del SFA, entonces se debe iniciar sesión en el aplicativo:



Campo	Descripción	Obligatorio
URL	Corresponde al URL con el que ingresa el usuario al CRM desde la versión de escritorio.	Si
	IMPORTANTE: La URL ingresada debe contener el protocolo "https" para que el sistema le permita al usuario iniciar sesión.	
Usuario	Corresponde al nombre del usuario con el que inicia sesión que previamente debe ser creado en el CRM.	Si
Contraseña	Corresponde a la contraseña configurada previamente en el CRM para que el usuario inicie sesión.	Si

Posterior al inicio de sesión, entonces se debe ejecutar la sincronización que le permite al SFA traerse toda la información creada en el CRM y poder trabajar a partir de esta:



	0
Seleccionar todo	
Clientes	
Oportunidades	
Cotizaciones	
Calendario	
PQR	
Recaudos	
Contactos	
Clientes potenciales	
Items	
Recaudar	

Para sincronizar existen dos formas. La primera es dando click en la opción "Seleccionar todo" que sincroniza la información de todos los módulos instalados y activos en el SFA. La segunda opción es seleccionando cada uno de los módulos activos en el SFA. Una vez se ha seleccionado todos o algunos de los módulos a sincronizar, entonces se debe dar click en el botón de sincronización para que esta se ejecute y seguir navegando en el SFA.

=		
	Seleccionar todo	
	Medios de pago	2
	Clientes	
	Oportunidades	
_	No Name	
	Sincronización terminada con éxito	
	Aceptar	
		-
	Contactos	
	Contactos Clientes potenciales	2
	Contactos Clientes potenciales Campaña	
	Contactos Clientes potenciales Campaña Items	
	Contactos Clientes potenciales Campaña Items Recaudar	
	Contactos Clientes potenciales Campaña Items Recaudar Sincronización Diaria	
	Contactos Clientes potenciales Campaña Items Recaudar Sincronización Diaria Usuarlos	